



UNETO-VNI



Beste relatie,

Jaarlijks investeren particuliere woningeigenaren in het verbeteren van hun woning. Een prachtige kans om meteen energiebesparing te realiseren. Maar hoe stimuleert u die vraag naar energiebesparende en -opwekkende maatregelen? Zijn particuliere woningeigenaren voor u ook een belangrijke doelgroep, dan mag u deze regionale bedrijvenbijeenkomst niet missen!

Veel woningeigenaren zijn zich al wel bewust van de voordelen van energiebesparing, maar hebben behoefte aan een concreet aantrekkelijk aanbod. Succesvolle aanpakken in het land laten zien dat als ondernemers zelf initiatief nemen er meer werk uit komt. Daarbij hoort een bewuste keuze voor de doelgroep en een passend en verleidelijk aanbod actief naar de klant brengen. Maar hoe doet u dat? In de bijeenkomst krijgt u concrete handvatten om woningeigenaren te interesseren voor uw energie-aanbod!

Het programma is op hoofdlijnen als volgt. In het plenaire deel neemt marketingspecialist Niels Götz u mee in de belevingswereld van de woningeigenaar. Hoe kunt u succesvol de woningeigenaar en beslisser bereiken?! Na inspirerende cases uit de regionale praktijk kunt u zelf in werksessies direct aan de slag (zie volgende pagina voor het gehele programma).

Tijdens deze sessies komt u in contact met collega-ondernemers en energiecoöperaties met wie u gaat proberen een concreet aanbod te maken voor één van de aanwezige woningeigenaren. En als het aan ons ligt, laten we het niet bij deze bijeenkomst en werken we toe naar een concrete wijkaanpak! We vertellen u die middag ook hoe wij u daarbij verder kunnen ondersteunen.

Deze bijeenkomst is een initiatief van Bouwend Nederland, Uneto-Vni, de Kamer van Koophandel, Duurzaam Bouwloket, de gemeenten in de regio Alkmaar en de RUD NHN. Deze bijeenkomst is de tweede in een serie van drie. De start is in West-Friesland geweest. Nu volgt de regio Alkmaar en in het najaar van 2016 vindt de bijeenkomst nog in de Kop van Noord-Holland plaats.

Zijn particuliere woningeigenaren voor u ook een belangrijke doelgroep? Wilt u aan de slag met het verduurzamen van particuliere koopwoningen óf juist uw bestaande aanbod succesvol uitbreiden? **Meld u zich dan nu aan en noteer meteen donderdag 9 juni in uw agenda.**

Nog even kort op een rij:

Bijeenkomst : Succesvolle aanpak energiebesparing particuliere huiseigenaren
Datum : Donderdag 9 juni 2016
Tijd : 16.00 uur – 19.00 uur (inloop vanaf 15.30 uur)
Locatie : Ooijevaar bevlogen bouwers, Toermalijnstraat 10, Alkmaar
Kosten : Geen
Aanmelden : Gine Nicolai via GNicolai@rudnhn.nl of tel. 088 – 10 21 300



Programma:
Succesvolle aanpak energiebesparing particuliere huiseigenaren, regio Alkmaar

Datum: 9 juni 2016
Tijd: 16.00 uur – 19.00 uur (inloop vanaf 15.30 uur)
Locatie: Ooijevaar bevrogen bouwers, Toermalijnstraat 10, 1812 RL Alkmaar

Programma

- | | |
|-----------|---|
| 15.30 uur | Inloop |
| 16.00 uur | Welkomstwoord, toelichting doelstellingen en aanpak VNG |
| 16.15 uur | Presentatie Stendert de Vries ‘succesvolle praktijkvoorbeelden energierenovatie koopwoningen een interessante markt’. |
| 16.35 uur | Presentatie Niels Götz ‘Kruip in de huid van de woningeigenaar’. Hoe interesseer je de klant voor jouw aanbod? De vrouw als beslisser. |
| 17.15 uur | Pauze |
| 17.30 uur | Start werksessie: Aan de slag met de vraag van de woningeigenaar. In een aantal stappen werken we toe naar een concreet aanbod voor deze woningeigenaar.
<i>Aanbod voor de woningeigenaar:</i> <ul style="list-style-type: none">▪ Pitch van de woningeigenaar met een concrete vraag.▪ Aan de slag hoe kunt u met een aantrekkelijk aanbod hierop inspelen?▪ Presentatie aanbod incl. feedback van de woningeigenaar en Niels Götz
<i>Toewerken naar wijkaanpak:</i> <ul style="list-style-type: none">▪ Graag werken we toe naar een concrete wijkaanpak in de kansrijke wijken Hoe maken we de eerste stap? wat is hiervoor nodig? Wat kan iedereen hierin betekenen? Hierin komt het ondersteuningsaanbod van Duurzaam Bouwloket, Bouwend Nederland, Uneto – Vni , Kamer van Koophandel en de gemeenten ook naar voren.▪ Acties en afspraken |
| 19.00 | Afsluiting en borrel |

Met een vriendelijke groet,

Gine Nicolai
Adviseur, afdeling Specialisme en Advies

Regionale Uitvoeringsdienst Noord-Holland Noord

T 088 - 1021785 / 088 – 10 21 300

E gnicolai@rudnhn.nl

W www.rudnhn.nl